



TokDrive

ESSAI AUTOMOBILE ENTRE PARTICULIERS

DOSSIER DE PRESSE · ÉDITION DU 23 SEPTEMBRE 2026

L'essai de voiture d'occasion entre particuliers, avant l'achat ou simplement pour le plaisir.

Une application mobile met en relation acheteurs et propriétaires pour un vrai essai au volant, d'au moins 30 minutes, avec le propriétaire à bord. Disponible en France depuis le 1er septembre 2026, sur l'App Store et Google Play.

TokDrive lance en France l'essai de voiture d'occasion entre particuliers, avant l'achat ou simplement pour le plaisir

Une application mobile met en relation acheteurs et propriétaires pour un vrai essai au volant, d'au moins 30 minutes, avant de se décider. Une troisième voie entre l'essai expéditif en concession et l'achat à l'aveugle entre particuliers.

LYON, LE 1ER SEPTEMBRE 2026

Acheter une voiture d'occasion engage plusieurs milliers d'euros, le plus souvent sans avoir vraiment conduit le véhicule. Chez un particulier, l'essai est court, parfois refusé. En concession, il se résume souvent à 15 ou 20 minutes autour du pôle de maisons. TokDrive, application mobile disponible en France depuis le 1^{er} septembre 2026, propose une alternative : organiser entre particuliers un essai sérieux, d'au moins 30 minutes au volant, avant de décider d'acheter. Sans engagement.

01

Le problème

Plus de 5 millions de voitures d'occasion changent de main chaque année en France. Pour l'acheteur, l'enjeu est lourd : un budget de plusieurs milliers d'euros, la crainte du vice caché, et rarement l'occasion de prendre le volant assez longtemps pour se faire un avis. L'essai chez un vendeur particulier est souvent expéditif, quand il n'est pas refusé. En concession, il est court. Résultat : beaucoup d'acheteurs s'engagent en doutant.

02

La réponse

TokDrive met en relation un acheteur potentiel et le propriétaire d'une voiture d'occasion qu'il envisage de vendre. L'acheteur trouve un modèle qui l'intéresse près de chez lui, prend rendez-vous, et roule **au moins 30 minutes au volant**. De quoi écouter le moteur, tester la boîte, sentir la tenue de route, se projeter. À la fin de l'essai, aucune obligation d'achat.

Côté propriétaire, le contrôle reste entre ses mains : il voit le profil et la note de la personne avant d'accepter une demande, choisit à qui il confie son volant, et fixe le rendez-vous.

Le même cadre sert aussi la simple **envie de conduire** : essayer par curiosité ou par passion un modèle qu'on ne possède pas, sans intention d'achat immédiate. L'essai reste identique, encadré et borné, d'au moins 30 minutes, avec le propriétaire à bord. Ce n'est pas une location de loisir : c'est un essai accompagné, dans les mêmes règles.

Un paiement à l'acte, sans abonnement

03

Disponibilité

TokDrive est disponible en France depuis le **mardi 1^{er} septembre 2026**, sur l'App Store et Google Play. L'inscription est gratuite. Le paiement est traité par Stripe.

04

Le principe

L'acheteur paie l'essai à l'acte, dans l'application, et le prix est affiché avant la réservation. TokDrive agit comme **intermédiaire technique de mise en relation** et mandataire d'encaissement entre l'acheteur et le propriétaire.

Le débit n'a lieu qu'à la signature de la décharge d'essai : aucun débit en cas de refus ou de non-réponse du propriétaire. Sur chaque essai réalisé, le propriétaire est payé avec un délai technique de 48h, prévu pour la gestion d'un éventuel litige. TokDrive conserve le reste au titre du service de mise en relation, qui couvre les frais bancaires, la modération et le développement de la plateforme.

05

La grille

VALEUR DU VÉHICULE	PAYÉ PAR L'ESSAYEUR	REÇU PAR LE PROPRIÉTAIRE
Jusqu'à 10 000 €	15 €	10 €
De 10 001 à 20 000 €	30 €	20 €
De 20 001 à 30 000 €	45 €	30 €
Au-delà	+ 15 € par tranche	+ 10 € par tranche

Le prix suit la valeur du véhicule, par tranche de 10 000 euros, sans plafond. Pas d'abonnement, pas de frais cachés.

06

Pour qui

- Les **acheteurs** qui hésitent sur une occasion et veulent la tester sérieusement avant de se décider.
- Les **curieux et les passionnés** qui veulent prendre le volant d'un modèle qui leur plaît, pour la découverte, sans intention d'achat immédiate. L'essai est le même : encadré, d'au moins 30 minutes, avec le propriétaire à bord.
- Les **propriétaires** qui pensent vendre leur voiture dans les prochains mois et veulent la faire essayer aux bons acheteurs.

Le cadre de l'essai

07

En factuel

- **Vérification d'identité des deux côtés.** Essayeur comme propriétaire vérifient chacun leur identité avant le premier essai, pièce d'identité et selfie, via Stripe Identity.
- **Présence physique obligatoire du propriétaire pendant tout l'essai.** Il reste à bord et vérifie le permis de conduire de l'essayeur avant de lui laisser le volant, conformément aux conditions générales d'utilisation.
- **Une décharge d'essai signée électroniquement** par les deux parties, au standard européen eIDAS, avant chaque essai. Elle mentionne le véhicule, le créneau, l'identité des participants et les règles de l'essai.
- **L'assurance du véhicule du propriétaire** reste celle qui couvre habituellement le prêt à un tiers, comme lors d'un prêt à un proche. TokDrive a souscrit une assurance responsabilité civile professionnelle pour son activité d'intermédiaire.
- **Une notation de la communauté,** visible avant d'accepter une demande.
- **Le libre choix,** pour le propriétaire, de la personne à qui il prête sa voiture.
- **Un essai d'au moins 30 minutes au volant,** sur un itinéraire d'environ 15 km, là où la concession en propose souvent 15 à 20 minutes.

08

Les fondateurs

« Tout le monde a déjà acheté un produit important sans pouvoir l'essayer correctement. Pour une voiture d'occasion à 12 000 euros, c'est absurde. On a acheté une vingtaine de véhicules à nous deux, et certains auraient mérité d'être correctement essayés. On a construit TokDrive pour qu'un acheteur puisse enfin prendre le volant assez longtemps pour savoir, et qu'un propriétaire garde la maîtrise de qui conduit sa voiture. Ni location, ni concession : un vrai essai, entre particuliers, avant de décider. »

JULIEN BAUER, CO-FONDATEUR

« On monte TokDrive tous les deux en parallèle de nos jobs salariés. Ça nous oblige à être utiles tout de suite. On a passé des mois à rendre le parcours limpide : trouver une voiture, prendre rendez-vous, faire l'essai, sans jargon et sans mauvaise surprise sur le prix. C'est ce qu'on aurait voulu avoir nous-mêmes la dernière fois qu'on a acheté une occasion. »

MAËVA BAUER, CO-FONDATRICE

TokDrive en bref

30 min

au volant au minimum, sur environ 15 km, là où la concession propose souvent 15 à 20 minutes

15 €

le prix de départ d'un essai, pour un véhicule jusqu'à 10 000 euros

2

fondeurs, salariés par ailleurs, qui construisent TokDrive en parallèle de leurs emplois

Ce que c'est

Une application mobile, iOS et Android, qui met en relation des particuliers pour l'essai d'une voiture d'occasion, avant achat ou par simple envie de conduire. Le propriétaire est présent pendant tout l'essai. Zone de lancement : la France.

Ce que ce n'est pas

Ni une location courte durée, ni une concession, ni une place de marché de vente de véhicules. TokDrive n'est ni un loueur, ni un vendeur, ni un assureur : c'est un intermédiaire technique de mise en relation, et le mandataire d'encaissement des propriétaires.

Les fondateurs

Julien Bauer porte la construction technique de l'application, le produit, l'expérience utilisateur et la relation avec les testeurs. Salarié à temps plein par ailleurs, il développe TokDrive en parallèle pour en faire son activité indépendante. Il n'est pas développeur de formation : c'est en cherchant lui-même à acheter une voiture d'occasion, et en se heurtant à des essais trop courts pour décider sereinement, qu'est née l'idée.

Maëva Bauer est en charge du juridique, du financier, de la comptabilité et des opérations. Salariée par ailleurs comme son associé, elle construit TokDrive en parallèle de son emploi. Son obsession : un cadre sérieux et tenu, des règles claires pour les utilisateurs et une gestion saine, pour que la confiance soit au rendez-vous dès le premier essai.

L'entreprise

TokDrive est une société par actions simplifiée dont le siège est à Lyon. La marque TokDrive est déposée à l'Institut national de la propriété industrielle.

Depuis le lancement

Ils en ont parlé

Trois rédactions ont couvert TokDrive dans les trois semaines qui ont suivi l'ouverture.

Clubic 7 septembre 2026

« L'application française TokDrive permet de très facilement essayer une voiture d'occasion avant de l'acheter »

Article et fiche de téléchargement. clubic.com

La Montagne 21 septembre 2026

« TokDrive facilite l'essai entre particuliers »

Éditions départementales, papier et numérique. lamontagne.fr

Le Parisien 23 septembre 2026

« Excédés par les clients “touristes” qui venaient essayer leur voiture, ils lancent une appli inédite »

Rubrique Puy-de-Dôme, par Geneviève Colonna d'Istria. Réservé aux abonnés. leparisien.fr

Les vendeurs professionnels

TokDrive ouvre son accès aux vendeurs professionnels, sur invitation. Un compte professionnel est validé après contrôle du numéro SIREN, et les annonces concernées portent un badge qui les distingue de celles des particuliers.

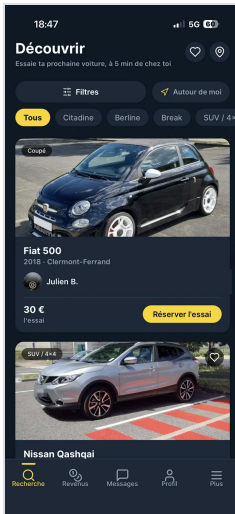
Le nombre de véhicules qu'un professionnel peut publier est **plafonné à dix**. C'est une limite volontaire : TokDrive reste d'abord un service entre particuliers, et un catalogue professionnel ne doit pas écraser les annonces des propriétaires dans les résultats de recherche.

Le professionnel choisit, véhicule par véhicule, entre l'essai payant, dont une part lui revient après l'essai, et l'essai offert, gratuit pour l'essayeur et sans rémunération pour lui. Le cadre de l'essai ne change pas : au moins 30 minutes au volant, environ 15 km, et le vendeur reste à bord.

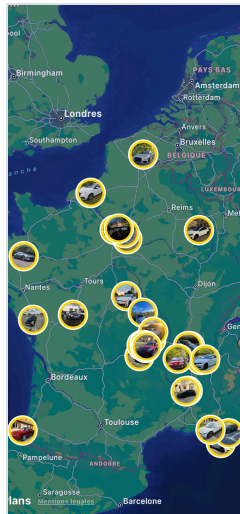
Ressources

Ce dossier, les captures d'écran en haute définition et le logo sont disponibles sur simple demande à contact.tokdrive@gmail.com. Les fondateurs sont disponibles pour une interview, par téléphone, en visioconférence ou sur place en Auvergne-Rhône-Alpes.

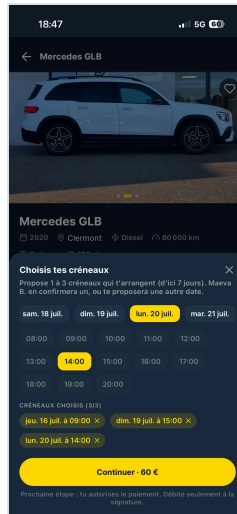
L'application en images



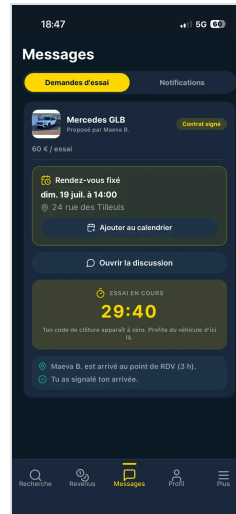
Trouver une voiture près de chez soi. Le prix de l'essai est affiché avant toute réservation.



La carte des véhicules disponibles autour de soi.



L'essayeur propose jusqu'à trois créneaux, le propriétaire en confirme un.



Le suivi de l'essai : rendez-vous fixé, arrivée des deux parties, temps au volant.



Côté propriétaire : les sommes reçues pour chaque essai réalisé.

Le déroulé

01

On choisit

L'essayeur repère un modèle près de chez lui et voit le prix de l'essai avant de réserver.

02

On convient

Il propose jusqu'à trois créneaux. Le propriétaire en confirme un, ou en propose un autre. Rien n'est débité tant que rien n'est signé.

03

On se rencontre

Les identités ont été vérifiées en amont. Sur place, le propriétaire contrôle le permis, puis les deux signent la décharge d'essai.

04

On roule, puis on décide

Au moins 30 minutes au volant, environ 15 km, propriétaire à bord. Aucune obligation d'achat. Le propriétaire est payé sous 48h.

Droits d'usage

Ces captures sont libres de droits pour tout usage rédactionnel relatif à TokDrive, et disponibles en haute définition sur simple demande à contact.tokdrive@gmail.com.

Les véhicules, les noms et les montants visibles sur ces écrans proviennent d'un compte de démonstration. Les prix affichés suivent la valeur du véhicule, par tranche de 10 000 euros : 30 euros correspondent à une voiture estimée entre 10 000 et 20 000 euros, 60 euros à une voiture entre 30 000 et 40 000 euros.

Questions fréquentes

Le modèle

Concrètement, comment gagnez-vous de l'argent ?

L'acheteur paie l'essai à l'acte : 15 € pour un véhicule jusqu'à 10 000 €, puis 15 € de plus par tranche de 10 000 € de valeur, sans plafond, soit 45 € pour une voiture à 25 000 €. Sur chaque essai réalisé, le propriétaire reçoit 10 € par tranche, soit 30 € dans le même exemple, et TokDrive conserve le reste au titre de la mise en relation. TokDrive agit comme intermédiaire technique et mandataire d'encaissement, ce n'est pas une location. Pas d'abonnement, pas de frais cachés, prix affiché avant de réserver.

En quoi êtes-vous différents de Getaround ou Turo ?

Getaround et Turo sont des plateformes de location : on loue une voiture pour s'en servir, payer un trajet, partir en week-end. TokDrive n'est pas de la location. C'est un essai avant achat, ou par envie de conduire : on prend le volant 30 minutes pour se faire un avis sur un modèle, avec son propriétaire à bord. L'objectif n'est pas d'utiliser la voiture, mais de l'évaluer. Le propriétaire, lui, n'est pas un loueur : c'est quelqu'un qui pense vendre sa voiture et la fait essayer aux acheteurs intéressés.

Et par rapport à un essai en concession ?

En concession, l'essai est court, souvent 15 à 20 minutes, avec un commercial à bord. Sur TokDrive, l'essai dure au moins 30 minutes, sans engagement d'achat à la fin, et porte sur une voiture d'occasion proposée par un particulier. Ce sont deux contextes différents : nous adressons l'achat d'occasion entre particuliers, là où il n'existait pas d'essai sérieux organisé.

La confiance

Qui est responsable en cas d'accident pendant l'essai ?

Pendant l'essai, c'est le cadre de droit commun qui s'applique, comme pour tout prêt de volant entre particuliers. La voiture reste assurée par son propriétaire, et la prise en charge dépend notamment de la clause « prêt de volant » de son contrat d'assurance, qui est le plus souvent incluse mais qu'il est recommandé de vérifier. TokDrive n'est pas un assureur et ne se substitue pas aux assurances des particuliers. Nous travaillons à donner aux deux parties l'information utile pour aborder l'essai en connaissance de cause. Pour le détail juridique, nous renvoyons à nos conditions générales et restons à disposition.

Comment s'assure-t-on de la fiabilité des personnes qui se rencontrent ?

Avant le premier essai, essayeur comme propriétaire vérifient chacun leur identité, pièce d'identité et selfie, via Stripe Identity, et chaque membre dispose d'une note de la communauté, visible avant d'accepter une demande. Le propriétaire choisit librement à qui il confie son volant, fixe lui-même le rendez-vous, reste à bord pendant tout l'essai et vérifie le permis avant de laisser le volant. L'idée est de redonner au propriétaire le contrôle de la rencontre, là où une petite annonce classique ne donne aucune information sur l'acheteur.

Les données

Que faites-vous des données personnelles ?

TokDrive applique le RGPD. Les données nécessaires à la mise en relation et à la vérification d'identité sont traitées dans ce cadre, et les informations sensibles d'un membre ne sont pas exposées publiquement. Le détail figure dans notre politique de confidentialité, disponible sur tokdrive.com.

La suite

Pourquoi lancer maintenant, et seulement en France ?

Le marché de l'occasion entre particuliers est massif et la frustration sur l'essai est réelle et quotidienne. Nous lançons d'abord en France pour construire proprement, apprendre du terrain, et équilibrer l'offre et la demande ville par ville avant d'élargir.

Vous êtes deux salariés. Comment gère-t-on une startup à côté d'un emploi ?

En s'imposant d'aller à l'essentiel. Nous n'avons pas le luxe de disperser nos efforts, donc nous priorisons ce qui sert vraiment l'utilisateur. C'est contraignant, mais ça force la discipline, et ça nous garde proches du problème que nous résolvons, parce que nous sommes nous-mêmes des acheteurs et des automobilistes ordinaires.

Quelles sont vos ambitions ?

À court terme : réussir le lancement en France et prouver que l'essai entre particuliers répond à un vrai besoin, des deux côtés, aussi bien pour préparer un achat que pour le plaisir de conduire un modèle qui plaît. Ensuite, élargir géographiquement et ouvrir à de nouveaux usages. Nous avancerons par étapes, sans annoncer ce que nous ne sommes pas encore en mesure de tenir.

CONTACT PRESSE

Courriel	contact.tokdrive@gmail.com
Site	tokdrive.com
App Store	apps.apple.com/fr/app/id6773246547
Google Play	play.google.com/store/apps/details?id=com.tokdrive.app

TokDrive, SAS au capital de 1 000 euros, siège social 254 rue Vendôme, 69003 Lyon. SIREN 107 596 736, RCS Lyon. TVA intracommunautaire FR 22 107 596 736. Président : Julien Bauer. Directrice générale : Maëva Bauer.